



# FICHE DE POSTE

## Responsable du développement

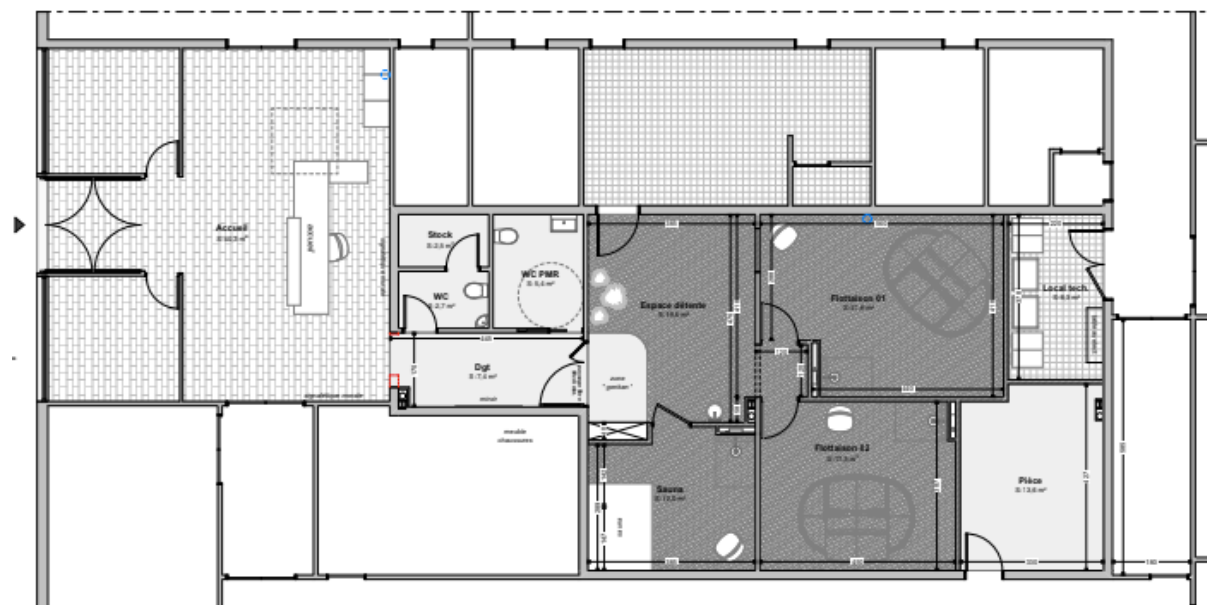
### Le projet

ZENARIUM est un espace regroupant plusieurs activités gravitant autour du bien-être et à la relaxation. Dans ces périodes de tensions et de stress, il nous paraît important de pouvoir proposer un lieu permettant de se retrouver et de marquer une pause.

Vous y trouverez des thérapeutes résidents mais aussi des praticiens réservant des espaces flexibles à la journée ou à la demi-journée pour y recevoir leurs clients, organiser un cours ou un soin.

Au-delà de cet espace, notre volonté est de fédérer un écosystème "bien-être" pour que des synergies se mettent en place entre les différents acteurs souvent isolés. L'objectif est de créer un cluster bienveillant autour de cette thématique.

Au sein de cet espace, un projet de 'SPA' avec deux caissons de flottaison et un sauna infrarouge est en projet et fera l'objet de ce recrutement en alternance :



### Missions

Dans le cadre du lancement des espaces ZENARIUM, la ou le titulaire du poste aura pour mission de développer la clientèle de l'espace zenarium, d'accueillir les clients, de leur expliquer le fonctionnement des espaces de flottaison/sauna infrarouge. Cette ouverture étant un test (proof of concept), elle pourra, en cas de succès, déboucher sur le développement d'une franchise.



## Objectifs

- Développer la clientèle : à travers des actions de communication sur les réseaux sociaux, d'un crowdfunding, de réunions avec la communauté du bien-être, d'essais gratuits pour la presse et les médias...
- Accueillir le client : Suite à la prise de rendez-vous en ligne, il faudra accueillir les clients, leur expliquer le fonctionnement et s'assurer que tout se passe bien.
- Animer l'espace à travers des actions : expositions d'artistes, cours de cuisine, séminaires...
- Étudier le développement en franchise et la distribution des équipements sur le marché européen.

## Résultats attendus

1° La première étape sera d'atteindre le point mort au cours de la première année et de valider le modèle économique de l'espace ZENARIUM (on parle ici du SPA).

2° La seconde étape sera d'étudier le développement d'autres espaces sur ce même modèle et d'envisager la franchise et la distribution des équipements.

## Savoir-faire

La ou le candidat aurait idéalement un profil de d'entrepreneur pour, au-delà de la première étape, viser le développement en réseau de cette nouvelle activité.

## Savoir-être

Sens du client, écoute, sérénité et confiance en soi sont indispensables pour accomplir ces missions.

## Moyens mis à disposition

La ou le candidat disposera d'un équipement numérique complet (ordinateur portable, smartphone) ainsi que d'un espace de travail au sein de Bureau-Mobile.fr avec une identité numérique rattachée au zenarium. Pour l'accomplissement de certaines tâches, le télétravail sera également proposé.

Rattaché directement au gérant, il travaillera en étroite collaboration avec lui et sera son binôme pour assurer les tâches quotidiennes mais aussi envisager le développement de la marque zenarium.

# zenarium®

ESPACES BIEN-ÊTRE & RELAXATION



ZENARIUM est une marque déposée propriété de la société NOVALIS qui assurera la gestion de l'activité SPA lors de ce test. Il est ensuite envisagé de créer une structure spécifique pour cette activité qui sera amenée à se développer. La ou le candidat, en fonction de son implication dans le projet, pourrait être associé à la future structure.



Jean-Christophe UHL  
5 rue de Picardie  
67116 REICHSTETT

[contact@zenarium.fr](mailto:contact@zenarium.fr)  
[www.zenarium.fr](http://www.zenarium.fr)  
+33 (0)6 73 69 79 37